

Neuhaus – Outlet Manager

TO DO

En tant qu'Outlet Manager, vous êtes responsable des performances commerciales et opérationnelles de notre Outlet à succès à Vlezenbeek. Vous contribuez au développement d'une organisation performante où l'équipe, les processus et les résultats se renforcent mutuellement.

- Vous apportez structure et clarté dans un environnement dynamique à forts volumes.
- Vous assumez l'entière responsabilité opérationnelle de l'outlet (chiffre d'affaires, marge, KPI's).
- Vous analysez les données de vente et de stock et les traduisez en actions commerciales et opérationnelles ciblées.
- Vous optimisez les processus liés à la gestion des stocks, à la rotation et aux flux de marchandises, avec un souci d'efficacité et de qualité.
- Vous encadrez une équipe d'environ 6 collaborateurs et les développez vers plus d'autonomie, de maturité et d'orientation résultats.
- Vous collaborez étroitement avec les parties prenantes internes sur le planning, le forecasting et la supply chain.
- Vous veillez à une expérience de marque et de boutique cohérente et qualitative, même dans un contexte outlet.

TO BE

- Vous disposez d'au moins 5 ans d'expérience dans une fonction de management en retail.
- Vous vous sentez à l'aise dans un environnement complexe et à forts volumes, tel qu'un flagship store, un environnement logistique ou un outlet.
- Vous combinez sens commercial et forte capacité d'exécution opérationnelle.
- Vous tirez de l'énergie du people management et savez structurer et faire grandir les équipes.
- Vous pensez en termes de résultats, d'efficacité et de valeur à long terme.
- Vous communiquez de manière claire et savez embarquer des interlocuteurs à différents niveaux.
- Vous parlez couramment le néerlandais et/ou le français et disposez d'une bonne connaissance de l'anglais.

TO OFFER

Chez Neuhaus, les personnes ambitieuses et autonomes ont l'opportunité de faire un réel impact. Dans ce rôle clé au sein d'une marque premium iconique, vous prenez des responsabilités, bénéficiez de confiance et contribuez activement à la croissance et à la professionnalisation de l'organisation. Nous offrons un contrat à temps plein avec un package salarial attractif, complété par un bonus lié aux ventes et divers avantages extralégaux. Vous bénéficiez de l'autonomie nécessaire pour vous approprier pleinement votre rôle, ainsi que de nombreuses opportunités de développement et d'évolution professionnelle. Et bien sûr, un avantage à ne pas négliger : une bonne dose de pralines belges

